



PROGRAMME

TITRE PROFESSIONNEL NEGOCIATEUR TECHNICO-COMMERCIAL
SPECIALISE EN ENERGIES RENOUVELABLES - Niveau V
455H – 14 MOIS

▪ **MODULES COMMERCE (210h)**

Référentiel TP NTC - [RNCP34079](#)

Module 1 : Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini (105h)

- Assurer une veille commerciale / Organiser un plan d'actions commerciales (35h)
- Mettre en œuvre des actions de fidélisation (35h)
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte (35h)

Module 2 : Prospecter et négocier une proposition commerciale (105h)

- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique (35h)
- Concevoir une solution technique et commerciale (35h)
- Négocier une solution technique et commerciale (35h)

▪ **MODULE SPECIFIQUE OXIDEVE (91h)**

Module 3 : Connaître, savoir conseiller et vendre des solutions en Energies Renouvelables

Découvrir les énergies renouvelables(56h)

Connaître les sources d'énergies

- Introduction aux Energies Renouvelables (7h)
- Aérothermie et Géothermie (14h)
- Photovoltaïque (14h)
- Biomasse Système solaire combiné (Bois) (7h)
- Dimensionnement (7h)
- Règlements thermiques (7h)

Mise en application commerciale(35h)

Savoir vendre et conseiller des solutions en énergies renouvelables

- Organiser un plan d'action commerciale (14h)
- Négocier une solution technique et commerciale (7h)
- Mettre en œuvre des actions de fidélisation (7h)
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte (7h)



▪ **ACTIVITES TRANSVERSALES (119h)**

- **Bureautique** : (49h)
Maitriser les outils et usages numériques

- **Réseaux sociaux** : (35h)
Savoir utiliser les réseaux sociaux dans un cadre commercial et de veille concurrentielle

- **Coaching en développement personnel** : (35h)
Mobiliser un comportement orienté client et une posture de service

- *Intégration* (7h)
- *Responsabilité sociale des entreprises* (7h)
- *Préparation à l'examen* (21h)

